

# Miandaat

over de perfecte match met iemand

# Miandaat

management that works

management that works

## De perfecte match met iemand

Iemand zoekt iemand. Iemand die meteen inzetbaar is en het verschil kan maken. Iemand die de branche begrijpt en de situatie in het bedrijf aanvoelt, iemand die past in de visie van de ondernemer, iemand die het al een keer gedaan heeft en die van aanpakken weet, iemand die anderen meekrijgt, iemand die...

### Mandaat over zo'n iemand

Mandaat vindt zo'n alleskunner. Onze kernactiviteit is het vinden van de geschikte (interim) manager, voor korte of langere termijn. Zowel eindverantwoordelijk als op uitvoerend niveau en in verschillende functiegebieden zoals financiën, human resource management, marketing en verkoop, productie en supply chain. Daarnaast brengen wij de Mandaatschetsen uit, een bundeling van praktische kennis voor middelgrote en kleinere bedrijven die wordt opgesteld in samenwerking met onze (interim) managers. Op verzoek geven wij bedrijven ook advies over de bedrijfsvoering en maken wij een quickscan van de organisatie.

Omdat het vinden van de geschikte (interim) managers peoplebusiness is, willen wij ons verhaal ook laten vertellen door klanten, kandidaten en zakenpartners. Zij kunnen vertellen dat wij, door onze ervaring als directeur, (interim) manager en ondernemer, klanten echt begrijpen en dat is een ideaal uitgangspunt voor een perfecte match.

## Iemand over Mandaat als leverancier

Peter van Wageningen, directievoorzitter Yarden uitvaart

'Ik kan precies vertellen wat voor iemand ik zoek.  
en bij Mandaat krijg ik écht altijd een goede kandidaat.'

'Diederik van den Biggelaar en Jeroen Nuesink zijn beiden eindverantwoordelijk geweest en hebben in die rol (interim) managers aangenomen. Zij hebben bedrijven opgezet en uitgebouwd en zijn bovendien zelf interim managers geweest. Zij hebben aan beide kanten van de tafel gezeten. Zij zijn voor mij geen leverancier, zij zijn begripvolle partners. Mensen van hetzelfde niveau waarvan ik echt advies krijg. Pas daarna kijken we naar een interim of semi-permanente oplossing. En stelt Mandaat mensen voor die passen in mijn bedrijf.'

### Mandaat over aanvoelen wat de klant voelt

Wij zijn als directeuren in veel verschillende branches werkzaam geweest en hebben daardoor veel ervaring. Wij weten wat er speelt, wij weten wat het is om verantwoordelijkheid te dragen en wij kennen de druk die de ondernemer ervaart. Daardoor voelen wij snel aan wat een opdrachtgever zoekt. Nu meer en meer opdrachtgevers met ons in aanraking komen en ons leren kennen, verandert langzaamaan ook onze rol. Wij worden steeds vaker ingeschakeld voor advies en ook voor een semi-permanente invulling van een positie. Dat komt omdat wij voelen wat de klant voelt.

'Alsof het collega's zijn,  
zo goed zijn ze ingevoerd'

Peter van Wageningen  
Directievoorzitter Yarden Uitvaart



'Alsof ik iemand inhuur  
voor mijn eigen bedrijf'

Diederik van den Biggelaar  
Directeur Mandaat

## Iemand over de ervaring van Mandaat

Diederik van den Biggelaar, directeur Mandaat

'Het vinden van een (interim) manager is peoplebusiness. En een kwestie van vertrouwen. Voor de opdrachtgever in elk geval, maar voor ons is het een ambacht dat we onder de knie hebben. Door onze ervaring kunnen wij de perfecte match maken. We weten welke persoon wij moeten vinden passend bij de situatie waarin hij of zij terecht zal komen.'

### Mandaat over de meerwaarde van ervaring

Ervaring klinkt soms wat oubollig. Maar neem Diederik van den Biggelaar. In zijn studententijd was hij al ondernemer en mede-oprichter van de nog steeds roemruchte studentendiscotheek Dansen bij Jansen en van enkele restaurants. Daarna volgde een lange carrière bij Heineken, zowel in de horecavisie als bij Heineken Internationaal. Zijn laatste functie bij Heineken was directeur export Europa en Japan. Hij werd groepsdirecteur bij Samas, algemeen directeur van De Boer Tenten, directeur/eigenaar van Perfecta (frituur- en bakwandenproducent), medeoprichter van iKi Bier en tenslotte vennoot bij Custom Management.

Wat zegt dat over Diederik van den Biggelaar? Of liever, over Mandaat? Dat wij kunnen aanvoelen wat de klant verlangt. Omdat wij zelf ondernemer en directeur zijn geweest. Zo is onze ervaring dé basis voor een goede match.

## Iemand over de teamspirit van Mandaat

Jeroen Nuesink, directeur Mandaat

‘Diederik en ik zijn ondernemende teamspelers. Samen willen we ergens aan bouwen. Mandaat is echt óns bedrijf. Hier kunnen we ook onze liefde voor organisatievraagstukken kwijt. Meestal is de kern van een vraagstuk de relatie tussen mensen en de organisatie. De juiste man of vrouw op de juiste plaats. Om dat soort vraagstukken op te lossen, moet je een beeld hebben van de organisatie, de bedrijfscultuur en de mensen. Door onze ervaring en ons vermogen om mee te denken, kunnen wij dat beeld vormen. Omdat wij zien wat het team wil, doet en zou moeten kunnen.’

### Mandaat over samenwerken


Jeroen Nuesink begon bij de ABN Bank en was daarna consultant bij Boer & Croon. Vervolgens werd hij algemeen directeur bij Rodenstock (brillen) en daarna bij KCFS Corporate Fashion. Sinds 2002 is hij interim-directeur, de afgelopen jaren als venoot van Custom Management. Tot 2010 was hij ook directeur/aandeelhouder van Kerstholt Teakdecksystems. Zijn specialiteit: samen veranderen.

Wat zegt dat over Jeroen Nuesink? Of liever, over Mandaat? Dat wij weten wat er nodig is om mensen te laten samenwerken. Dat wij de groepsdynamiek aanvoelen en door ervaring en kennis kunnen bijsturen. Dat wij mensen kunnen selecteren die passen in een bedrijf en daar een positieve verandering tot stand kunnen brengen. Dat wij, kortom, de perfecte match kunnen maken.



‘Samenwerken  
maakt een onderneming’

Jeroen Nuesink  
Directeur Mandaat

A black and white portrait of Hans de Groot, an interim manager. He is a middle-aged man with glasses, wearing a white shirt and a dark jacket. He is looking directly at the camera with a neutral expression.

'Ze weten zelfs  
dat ik goede espresso  
belangrijk vind'

Hans de Groot  
Interim Manager

## Iemand over Mandaat als opdrachtgever

Hans de Groot, interim manager

'Het is geen kaartenbak waar je in belandt en waar je naar alle waarschijnlijkheid nooit meer uit komt. Mandaat is een partner. Een partner die open, eerlijk en betrokken is en vooral geen spelletjes speelt. Die altijd persoonlijk en direct is. Het is niet alleen belangrijk dat ik een baan vind, nee, het gaat er om dat ik mijn kwaliteiten kwijt kan in een bij mij passende omgeving. Daar profiteer ik van en daar profiteert het bedrijf in kwestie van. Alleen in zo'n situatie kan een perfecte match ontstaan.'

### Mandaat over de beste kandidaten

Het vinden van iemand die echt voldoet aan het profiel is peoplebusiness. Mensen ontmoeten en leren kennen is een belangrijk bestanddeel van ons werk. Bouwen aan een netwerk van geschikte managers is de basis van onze kwaliteit. Wij kunnen putten uit een bestand van ruim 800 mensen, waarvan wij ongeveer 200 kandidaten echt goed persoonlijk kennen. Los daarvan staat een netwerk van zo'n 50 'Vrienden van het Huis'. Zij ontwikkelen samen met ons oplossingen voor klanten en nieuwe producten. Het is een denktank waar wij altijd een beroep op kunnen doen.

## Iemand over Mandaat als partner

Conny Westdijk-Wilkes, Custom Management

‘Een echte partner voegt wat toe. Dat is precies wat Mandaat voor ons doet: ze voegen iets toe. En omgekeerd doen wij dat ook voor hun. Wij zijn gespecialiseerd in algemeen management en directiefuncties, veelal statutair. Mandaat doet oneerbiedig gezegd alles wat wij niet doen. Zo vullen wij elkaar aan, want er zijn veel overlappingen en raakvlakken waarop we elkaar kunnen helpen.’

### Mandaat over meerdere partners hebben

Geen opdracht is hetzelfde. Net zoals geen manager hetzelfde is. Zoals al eerder gezegd, het blijft peoplebusiness. Het betekent dat ons netwerk continu in beweging moet zijn. Ondanks de omvang van ons netwerk, kan de eerstvolgende opdracht weer iets heel anders van ons en de kandidaten verlangen. Daarom werken wij zo nodig samen met een aantal geselecteerde partners. Bedrijven die altijd een belangrijke partij zijn in hun gespecialiseerde werkgebied. Partners die werken volgens vergelijkbare standaarden als wij en die ook tot het uiterste gaan om de perfecte match te maken. Onze belangrijkste partner is Custom Management. Wij proberen elkaar te inspireren, zodat wij onze dienstverlening steeds verder kunnen verbreden en verbeteren.

A black and white portrait of Conny Westdijk-Wilkes, a woman with short, light-colored hair, wearing a dark top and pearl earrings. She is looking directly at the camera with a neutral expression.

‘Het zijn gewoon professionele jongens.’

Conny Westdijk-Wilkes  
Custom Management

## Iemand die iets wil weten van Mandaat. U?

Wie meer wil weten over de dienstverlening van Mandaat,  
neemt contact op met Diederik, Jeroen of met het centrale nummer.



Plesmanstraat 2c  
3833 LA Leusden  
T 033 - 433 3165  
F 033 - 433 2022  
E [mail@mandaat.nl](mailto:mail@mandaat.nl)  
[www.mandaat.nl](http://www.mandaat.nl)

Jeroen Nuesink  
T 06 - 53 14 67 49  
E [jnuesink@mandaat.nl](mailto:jnuesink@mandaat.nl)

Diederik van den Biggelaar  
T 06 - 53 94 88 95  
E [dvdbiggelaar@mandaat.nl](mailto:dvdbiggelaar@mandaat.nl)